



Varmekilden i samarbeid med Swebo Bioenergy AB dekker nå alt fra konvertering av oljefyrer for mindre husholdninger til store industrielle anlegg.

Partnerskap for mer bioenergi

Varmekilden AS og Swebo Bioenergy AB har inngått avtale om felles strategisk satsing innen nye bioenergiløsninger. - Varmekilden er stolte over å bli foretrukket av Swebo som nå kommer med full tyngde til Norge, sier daglig leder i Varmekilden, Søren Knudsen til VVS aktuelt.

Varmekilden har i lengre tid arbeidet for å kunne tilby et utvidet spekter med nye energiløsninger. Når Varmekilden er valgt som leverandør av Swebo sine bioenergiløsninger, betyr det en offensiv satsing mot næringsliv, industri og offentlig sektor. - Vi har gjennom en tid opparbeidet et samarbeid med Varmekilden og kan vise til flere installasjoner i Norge, sier Daniel Engman, forhandlersjef Swebo Bioenergy. - Varmekilden har vist at de har motivasjon og evne til å innta det norske marked hvor vi har store forventninger.

Varmekilden riktig partner for Swebo
Valget av Varmekilden er ikke tilfeldig for Swebo. - Vi har jobbet med å finne den

partneren i Norge som er offensive, innovative og har mest evne til å ta utfordringer raskt, sier Engman, som legger til at Swebo har ambisjoner om at de sammen skal bli ledende aktør i Norge. - Vi har store ambisjoner i Europa og USA, og Norge blir viktig del av dette. Derfor trenger vi en partner som både forstår markedet og er villig til å satse med forståelse for kundepleie og salg.

Erfaring og ressurser

Swebo har over 30 års erfaring innen Bioenergi og har satt standarden for mange av de løsninger som eksisterer i dagens marked.

Nylig hentet selskapet inn 1,44 millioner

Euro fra Sustainable Technologies Fund og Norrlandsfonden for ytterligere forskning og utvikling, samt satsing internasjonalt. Teknologien til Swebo har vært svært vellykket og brukes i alt fra biopellets til avanserte avfallsprodukter, herunder eksempelvis hestemøkk (BioTherm). Swebo samarbeider blant annet med Nordamerikas største pelletsprodusent, New England Wood Pellets, NEWP, for å skape stadig økt virkningsgrad og for å tilfredsstille flere markedsområder.

- Vi er med og drive bioenergiutviklingen fremover over hele Europa, sier Engman, som har store planer om å ekspandere denne virksomheten mer offensivt fremover. Spesielt har de opplevd stor fremgang i USA. Selskapet har tredoblet sin omsetning de siste tre årene og omsatte i fjor over 45 millioner svenske kroner.

Forskning og Utvikling viktig markedsdriver

Ved Swebo sin utviklingsavdeling i Boden i Norrbotten har Swebo en klar forskningsstrategi med målsetting om å optimere ny teknologi for effektivisering og utnyttelse av bioprodukter. Et nært samarbeid med Luleå Tekniske Universitet gir mulighet for spisskompetanse og dokumentasjon for testing og simulering. Swebo kan skilte med sitt markedsledende styringssystem FBS og FBR som er et webbasert styringssystem for overvåking av hele forbrenningsprosessen etter reelt behov gjennom et antall sensorer. I tillegg er Swebo alene i markedet med den fleksible biobrenneren BioTherm, som kan vise til høy energituttelse blant annet av hestemøkk.

Swebo har rekrutterert fra høyeste hold

Som et bevis på at Swebo mener alvor i sine ambisiøse vekstplaner har selskapet tidligere i år rekruttert den høyt profilerte Bertil Engman med lang erfaring fra topp posisjoner i internasjonal sammenheng. Bertil Engman kommer fra SNA Europé AB (tidligere Bahco) som administrerende direktør. Engman har hatt adskillige topp posisjoner de seneste 30 årene i svenske industrikonsern som Gunnebo security, Vårgårda armatur, Vårgårda og SQS. Engman har tidligere uttalt at Swebo har et enormt potensial til å vokse og bli en riktig stor aktør innen fornybar energi. Særsilt er gjennombruddet i USA viktig for Swebos utvikling og tilvekst.

Et endelig gjennombrudd for Varmekilden

- Dette samarbeidet er en milepel for Varmekilden som nå kan skilte med fullskala produktspekter av miljømessige energiløsninger. Vi dekker nå alt fra konvertering av oljefyrer for mindre husholdninger til store industrielle anlegg, sier Søren Knudsen i Varmekilden. Med dette samarbeidet forventes det at Varmekilden styrker organisasjonen ytterligere og bidrar til utvidet kompetansenettverk av forhandlere og installatører.

Den nye felles storsatsingen i Norge skal øke utnyttelsen av bioenergi i Norge samt at tiden er inne for markedet å tenke miljømessig og kostnadseffektivt. Swebo og Varmekilden vil trekke hverandres ressurser sammen og utvikle en felles markedsstrategi og kompetanseoppbygging blant entreprenører, byggherrer, installatører samt fagmiljøet forøvrig.



Merkelig av Enova

Sverre Heimdal i Enova prioriterer å gi støtte til nye komplette kjeleinstallasjoner for oppvarming fremfor konvertering av eksisterende oljefyrer. Når hele formålet til Enova er å fremme omlegging til fornybar energi, så er det de eksisterende oljefyrer som må utfases. Da kan konvertering av eksisterende anlegg være en foretrukket løsning. Dette vil ikke Enova gi tilskudd til. En begrunnelse er at tilbakebetalingstiden er så kort og da er behovet for tilskudd ikke tilstede.

- Det at det skal være mer lønnsomt for sluttbrukeren å "skifte motoren" på en etablert installasjon fremfor å bytte ut hele fyringsanlegget er et motstridende argument fra Sverre Heimdal i Enova. Oljefyring blir aldri utfaset dersom ikke Enova også gir støtte for de installasjoner som kan konverteres.

Det er jo dette som er myndighetenes mål og som nå Enova motarbeider. Enova skaper ulike konkurranseforhold gjennom direkte forskjellsbehandling av støtteordninger. I tillegg blander de seg inn i hvordan markedet operer ved å hevde at helt lovlig godkjente løsninger skal være usikre med hensyn til brann. Med rundt 120.000 husholdninger som fyrer med olje vil en overgang til varmpumper i full skala være en uholdbar dyr løsning, en større investering og kostnad både for sluttbrukeren og Enova.

- Det at bioenergi skal være mer lønnsomt bør ikke hindre Enova i å gi tilskudd. Bioenergi har et stort potensial i Norge som ligger milevis fra de erfaringer som er gjort i Sverige. At det i tillegg skal være mer usikkert med eksempelvis pellets burde ikke Enova være den som uttaler seg om. NoBio sin oppgave er å fremme bioenergi, noe som er i tråd med regjeringens politikk. Det er svært uheldig at Enova vektlegger andre alternativer for fornybare ressurser som i mange tilfeller er langt dyrere både på kort og lang sikt.

Av Søren Knudsen, Varmekilden og Cato Kjølstad, daglig leder i Norsk Bioenergiforening